

创业者

第一期



目录/Contents

- 最新政策**
- 2015-2017年上海创业落户政策
 - 公安部支持上海科创中心建设出入境政策“新十条”实施 赋予张江示范区四项事权

- 人才评选**
- 张江杰出创新创业人才奖

- 园区介绍**
- 上海张江高新区崇明园
 - 上海张江高新区奉贤园
 - 上海张江高新区虹口园
 - 上海张江高新区金山园
 - 上海张江高新区普陀园

- 创业经验**
- 如何构建中美创新创业联动孵化生态系统：协同合作与资源共享
 - 如何培养独角兽企业的思维模式

- 入营团队介绍**
- 入营团队介绍

- 中美创新资本论坛**
- 中美创新资本论坛回顾

2015-2017年上海创业落户政策

为贯彻落实《关于加快建设具有全球影响力的科技创新中心的意见》(沪委发〔2015〕7号)和《关于深化人才工作体制机制改革促进人才创新创业的实施意见》(沪委办发〔2015〕32号),进一步构建更加开放、更具竞争力的国内人才引进政策环境,大力集聚创新创业人才,制定本实施办法。

一、持有《上海市居住证》,在入驻科技企业孵化器(须经上海科技企业孵化协会备案,下同)连续满6个月的本市企业中持股比例不低于5%的创业人才,企业入驻孵化器期间,积120分。

证明材料(指符合条件的人员申办相关业务时,需另外提供的材料,下同):企业入驻科技企业孵化器合同、股东证明等。

二、持有《上海市居住证》,在本市技术转移服务机构(须经上海市技术转移协会备案,下同)中连续从事技术转移和科技成果转化服务满6个月的创新创业中介服务人才,积120分。

证明材料:本市技术转移服务机构的备案证明等。

三、持有《上海市居住证》,最近3年内累计24个月在本市缴纳职工社会保险缴费基数等于本市上年度职工社会平均工资3倍的人才,积120分。

四、获得科技企业孵化器或创业投资机构(须经上海市创业投资行业协会备案,下同)首轮创业投资额200万元及以上或累计获得创业投资额500万元及以上(须资金到位并持续投资满1年)的本市企业中持股比例不低于5%的创业人才,在企业连续工作满1年的,申办本市常住户口时,持有《上海市居住证》和参加本市职工社会保险的累计年限可以由7年缩短为5年。

获得科技企业孵化器或创业投资机构首轮创业投资额500万元及以上或累计获得创业投资额1000万元及以

上(须资金到位并持续投资满1年)的本市企业中持股比例不低于5%的创业人才,在企业连续工作满1年的,申办本市常住户口时,持有《上海市居住证》和参加本市职工社会保险的累计年限可以由7年缩短为3年。

证明材料:股东证明、投资协议、资金到位且持续投资满1年的证明、覆盖创业投资资金投资期的劳动合同等。

五、在本市技术转移服务机构中连续从事技术转移和科技成果转化服务满1年,最近3年累计实现1000万元及以上技术交易额(技术合同双方当事人分别不少于3家且不是关联企业,技术合同履行率达到70%及以上)的技术合同第一完成人,申办本市常住户口时,持有《上海市居住证》和参加本市职工社会保险的累计年限可以由7年缩短为5年。

在本市技术转移服务机构中连续从事技术转移和科技成果转化服务满1年,最近3年累计实现2000万元及以上技术交易额(技术合同双方当事人分别不少于3家且不是关联企业,技术合同履行率达到70%及以上)的技术合同第一完成人,申办本市常住户口时,持有《上海市居住证》和参加本市职工社会保险的累计年限可以由7年缩短为3年。

证明材料:本市技术转移服务机构的备案证明、最近3年的技术合同(须经上海市技术市场管理办公室认定登记,下同)、覆盖技术转移和科技成果转化业绩期的劳动合同、技术合同完成70%及以上的证明(合同交易往来

发票和第三方佣金服务发票,下同)等。

六、本市创业投资机构的合伙人或连续2年担任副总裁及以上的高级管理人才,最近3年内累计24个月在本市缴纳职工社

会保险费基数等于本市上年度职工社会平均工资3倍且缴纳职工社会保险缴费基数与个人所得税应纳税所得额合理对应的,申办本市常住户口时,持有《上海市居住证》和参加本市职工社会保险的累计年限可以由7年缩短为2年。

证明材料:股东证明、创业投资领域从业时间不低于3年的证明等。

七、最近4年内累计36个月在本市缴纳职工社会保险缴费基数等于本市上年度职工社会平均工资3倍且缴纳职工社会保险缴费基数与个人所得税应纳税所得额合理对应的企业科技和技能人才,申办本市常住户口时,持有《上海市居住证》和参加本市职工社会保险的累计年限可以由7年缩短为5年。

八、获得科技企业孵化器或创业投资机构首轮创业投资额1000万元及以上或者累计获得创业投资额2000万元及以上(须资金到位并持续投资满1年)的本市企业中持股比例不低于10%的创业人才,在企业连续工作满2年的,可以直接申办本市常住户口。

证明材料:股东证明、投资协议、投资资金到位且持续投资满1年的证明等。

九、在本市技术转移服务机构中连续从事技术转移和科技成果转化服务满2年,最近3年累计实现5000万元及以上技术交易额(技术合同双方当事人分别不少于5家且不是关联企业,技术合同履行率达到70%及以上)的技术合同第一完成人,可以直接申办本市常住户口。

证明材料:本市技术转移服务机构的备案证明、最近3年的技术合同、覆盖技术转移和科技成果转化业绩期的劳动合同、技术合同完成70%及以上的证明等。

十、本市创业投资机构的合伙人或副总裁及以上的高级管理人才,已经完成在本市投资累计达到3000万元的,可以直接申办本市常住户口。

证明材料:股东证明、创业投资领域从业时间不低于3年的证明、投资协议、资金到位证明等。

十一、最近4年内累计36个月在本市缴纳职工社会保险缴费基数等于本市上年度职工社会平均工资3倍且缴纳个人所得税累计达到100万元的企业高级管理、科技和技能人才,可以直接申办本市常住户口。

十二、同时符合下列条件的企业家,可以直接申办本市常住户口:

(一)运营本市企业的法定代表人(担任董事长或总经理)或持股不低于10%的创始人。

(二)企业连续3年每年营业收入利润率10%以上,且上年度应纳税额不低于1000万元;或科技企业连续3年每年主营业务收入增长10%以上,且上年度应纳税额不低于1000万元;或企业在上海证券交易所、深圳证券交易所等资本市场挂牌上市。

(三)企业的生产工艺、装备和产品不属于国家和本市规定的限制类、淘汰类目录。

(四)企业无重大违法违规行为 and 处罚记录,无不良诚信记录。

证明材料:股东证明、公司章程、审计报告、挂牌上市证明等。

本实施办法的申请材料、申办流程和申办渠道,按照上海市居住证积分管理办法、持有《上海市居住证》人员申办本市常住户口办法、引进人才申办本市常住户口办法的相关规定执行。

本实施办法所称“创业人才”,是指与本市企业签订劳动合同并缴纳本市职工社会保险且持股比例不低于5%的股东(股份须在企业入驻本市科技企业孵化器或获得投资前取得)。

本实施办法所称“创业投资机构”,是指获得上海市创业投资引导基金、上海市天使投资引导基金、在上海市创业投资行业协会备案并处于有效期内的创业投资母基金出资参股的投资机构。

本市科技企业孵化器、技术转移服务机构和创业投资机构名单,通过上海科技企业孵化协会、上海市技术转移协会和上海市创业投资行业协会主管部门认可的权威网站向社会发布。

本实施办法自2015年11月1日起施行,有效期至2017年10月31日。

公安部支持上海科创中心建设出入境政策“新十条”实施 赋予张江示范区四项事权

12月9日，公安部支持上海科创中心建设出入境政策“新十条”正式实施。新的出入境政策将在吸引海外人才创新创业、方便外籍华人安居乐业、对外籍投资者申请永久居留给予倾斜、为外国学生就读和创新创业提供便利等方面发挥重要作用，有利于吸引和集聚更多海外高层次人才、创新创业人才和海外投资者，为上海科技创新提供源源不断的内生动力。

此次“新十条”的推出，既满足了外籍高层次人才、留学归国创业外籍华人、外籍学生和外籍创业团队等海外人才的迫切需求，又解决了制约吸引和聚集各类人才服务科创中心建设的政策瓶颈，并将政策覆盖面拓宽到国务院批准设立的“大众创业、万众创新”示范基地（简称“双创”）地区进行先行先试。“新十条”还使“人才30条”中提出的“探索在双自地区工作（即张江国家自主创新示范区和中国（上海）自由贸易试验区地区）并经双自管委会推荐的外籍高层次人才办理永久居留”的意见得到了落地，为吸引、留住海外人才创造了更好的政策条件和

环境。

其中“新十条”还赋予张江示范区四项推荐、认定和证明的事权：

一是对符合认定标准的外籍高层次人才，经上海张江国家自主创新示范区管委会推荐，可直接申请在华永久居留（其外籍配偶和未成年子女随同申请）。此项政策由张江高新区管委会制订外籍高层次人才认定标准和出具推荐信。

二是允许由张江示范区内企业、上海市高等院校、科研院所聘雇或邀请的外籍人才，未持签证来华的，可持相关证明向上海口岸签证机关申请人才签证，入境后按规定办理居留许可；持其他签证来华的，入境后可申请变更为人才签证或按规定办理居留许可。此项政策由张江高新区管委会制订外籍人才认定标准和出具证明。

三是在张江示范区内单位连续工作满4年、每年在中国境内实际居住累计不少于6个月的，由张江高新区管

委会出具证明，可以申请在华永久居留（其外籍配偶和未成年子女随同申请）。

四是在上海高校就读的外国学生，经所在高校同意并同具推荐信，由张江高新区管委会出具证明，可以申请在学习类居留许可上加注“创业”后，在张江示范区内单位从事兼职创业活动。

据悉，2015年12月9日，上海市与公安部签署了支持上海科创中心建设合作备忘录，张江示范区与公安部出入境管理局建立了定点联系合作机制，公安部将张江示范区作为国家出入境管理政策制度的先行先试区。此后，张江高新区管委会与上海市出入境管理局建立工作专班，常态化、实体化开展工作，为公安部决策提供支持。双方共同推动了出入境“新十条”的落地，同时在张江示范区内设立了18个“张江国家自主创新示范区出入境办证服务点”，为企业和人才提供更加便捷的出入境办证服务。

下一步，张江示范区将以部市合作机制为指导，以“新十条”发布实施为起点，在公安部和上海市委市政府的领导下，与公安部出入境管理局加强组织领导，确保创新政策落到实处。一是联合开展“新十条”政策的宣传和解读工作。联合市出入境管理局利用张江示范区的“1+3”人才服务体系、各园区出入境办证服务点和海外资源，深入园区和企业组织政策的宣传和解读工作，提高政策的知晓率和覆盖面。二是规范办事流程。发布并实施赋予张江示范区四项事权的办事指南，将认定标准、认定流程和认定材料向社会公布，确保政策顺利实施。三是加强政策的研究和评估。联合市出入境管理局、协同专家委员会，根据上海科创中心建设的需求，对“新十条”政策的施行情况进行跟踪调研和评估，探索更具国际竞争力的人才集聚政策，进一步提出新的出入境政策需求，报请公安部批准，在张江示范区先行先试，积极构筑张江示范区人才高地，服务上海科创中心建设。

张江杰出创新创业人才奖

阎超·上海通微分析技术有限公司

为突破传统液相色谱(HPLC)和毛细管电泳(CE)技术柱效低、分辨率低、选择性差、分离速度慢等技术瓶颈,阎超博士带领团队苦心钻研十几年,发明了“高效微流色谱分析仪器系统”。该发明共拥有相关专利50余项,发表科学论文270余篇,突破了传统分离技术的瓶颈,在生命科学、生物医药、食品安全、农业等方面有广泛应用,填补了国际国内空白,推动了我国分析仪器产业的转型升级。另外,他主持自主研发的具有国际最先进指标的蒸发光检测器,填补了国产仪器的空白。截止到2015年已实现五代升级,在国产蒸发光散射检测市场中,一直保持着龙头地位,市场份额高达80%。

“高效微流色谱分析仪器系统”具有HPLC和CE双重分离原理,压力流与电渗流双重驱动力,突破了毛细管电动填充技术、纳升定量进样技术和多种检测技术等关键技术,主要创新点如下:

(1)发明具有HPLC和CE双重分离原理的微流电动分离技术,解决现代复杂分离体系的高效、高分辨、快速分离难题,填补国际空白;

(2)发明极小颗粒电动填充毛细管技术,突破传

统HPLC无法使用小颗粒填料限制,提高柱效10倍;

(3)发明电渗流和压力流双重驱动力,突破传统一维分离技术在柱效、分辨率和峰容量等方面局限,提高对复杂样品的分离能力和选择性;

(4)发明纳升级进样阀和微流控制技术,解决传统CE不能精确量化的国际性难题,极大减少试剂消耗,满足痕量分析和环保要求,有益于国计民生;

(5)发明微流蒸发光散射检测技术(μ ELSD),通过微流雾化、蒸发及接口技术,实现 μ ELSD与微流电动分离技术联用,适用于梯度洗脱,可直接检测无紫外吸收物质;



带来福音。

喝一口水,吞一颗胶囊,躺二十分钟,就能知道胃内是否有病变。不用预约麻醉,也不用再忍受胃镜的痛苦,全程实现无痛无创无交叉感染,360度无死角观察胃内情况。检查完毕,胶囊会随着胃肠道里的食物被一起排泄。乍一听,这有点像科幻小说里的情节,实际上,吉朋松带领团队研发的安翰NaviCam磁控胶囊胃镜,已经将梦想变为现实。安翰胶囊胃镜被医学界誉为“21世纪胃疾病检查和内镜发展的革命性创新”。该产品集精确巡航电磁控制、多姿态精确定位、光磁先进传感、变焦光电成像、快速图像处理、高速无线通信和高集成度微结构器件封装等先进技术为一体,汇聚了300多个元件,包含着40多项国际国内技术专利,领先世界水平至少3到5年,是目前最舒适、最安全的无痛胃镜,让胃

镜不再插管,也彻底消除交叉感染和麻药可能带来的风险,对于中国这个胃病大国来说,在早期筛查,维护消化道、特别是胃的健康方面具有里程碑式的意义。为此,安翰公司当选克萊斯杯黑马大赛总冠军及安永中国最具潜力企业。

安翰公司还多次得到党和国家领导人的关注,其中2011年胡锦涛总书记以及2013年习近平总书记更是亲临现场考察和指导,并对这只自主创新的高科技团队开发高科技医疗器械产品造福民生寄予了厚望。

不懈创新 突破技术壁垒

创新是国家强盛之机,也是企业腾飞之源。充分发挥自身所长,不断创新,把科研成果变成产业,这是吉朋松坚持不变的梦想。作为习惯于严谨思维、缜密分析的清华大学教授,近年来一直致力胶囊内镜产品,不断整合现代工艺和电子发展先进成果,让小小的胶囊内镜发挥出强大的功能。

传统的胶囊内镜是胶囊小肠镜,由于其技术上的局限性,无法进行胃部的检查,美国Given Imaging、德国西门子、日本奥林巴斯公司在主动控制胶囊内镜机器人技术领域不断投入研发。但截至目前为止,只有安翰在这一技术上获得了革命性、实用性的突破,并于2013年获得产品注册证并商用化,而其他跨国公司产品目前仍处于临床试验阶段。

一系列高精复杂的创新技术,保障了安翰胶囊胃镜的临床可靠性。2014年8月启动的大样本、多中心、双盲对照试验充分验证了设备的有效性,研究包括七家顶级研究中心(上海长海医院、北京301医院、北京军区总医院、上海仁济医院、广州南方医院、武汉协和医院和山东省立医院),入组350例病例,进行胶囊胃镜和传统胃镜检查结果的对照,试验结果显示,安翰胶囊胃镜机器人的诊断准确性为93.4%,与传统胃镜的检查结果高度一致。

杰出人才 打造精英团队

从2008年起,安翰公司就开始研发智能医疗设备,安翰团队由高科技孵化专家吉朋松牵头,集聚了首批中组部“千人计划”特聘专家和多位留学硅谷杰出博士。这样的一支团队使吉朋松感到兴奋也面对挑战:团队中不同技术领域的人才都是为胶囊胃镜而来,有从事材料研

究的、有搞微电子的,也有研究控制、和专注于成像技术的高级人才;这些科学家有的来自美国、有的来自中国本土,文化观念各有差异,如何对人才进行二次整合,聚合出一支能够保障项目不断发展的新的精英团队?吉朋松在管理上强调两种信任文化:品德信任和能力信任。吉朋松说,一个从事科技创新的团队,每一个成员都必须有激情、有担当、有能力、有耐力。吉朋松重视人才培养,在企业中讲求传承,将创业和实践经验积极传授给年轻人,使年轻人的能力得以迅速提升,在实践中获取更多的经验,进一步积累能力。在他制造的这个良性循环里,年轻人获得极大的发展空间和平台。

吉朋松带领的安翰团队以“多早查早治一个人,就多挽救一个家庭”为座右铭,不懈创新,实现了胶囊机器人的成功研制和产业化,在张江示范区的支持下,年产100万颗胶囊内镜机器人和1000台控制设备的生产线已在上海建成,预计未来年销售收入可达40亿元人民币,通过大规模自动化生产进一步降低胶囊机器人成本,从而让更多的百姓从这项世界领先的新技术产品中受益。

科技园丁 关注健康中国

中国胃癌发病率位居世界首位,每年胃癌新发病例40万例,死亡35万例,新发和死亡均占世界胃癌病例的42%。普通胃镜检查带来强烈的不适感和潜在的交叉感染风险等使得很多人对传统胃镜检查望而却步,这是中国胃癌高发、死亡率高的主要原因之一。

在产品研发阶段,吉朋松带领团队做了广泛的研究和分析,发现在胃病高发的国情下实现胃部进行早期检查是极有必要的,而胶囊胃镜正是解决这个问题的最佳答案。为了实现胶囊内镜从被动到主动的突破,吉朋松



带领团队进行多学科的大交叉大联合。产品投入全国临床使用后，吉朋松对资源进行整合，通过多种渠道和合作伙伴将胶囊胃镜产品带给广大百姓，其中包括全国100余家三甲医院，和200余家体检中心，其中包括上海长海医院、瑞金医院、中山医院、仁济医院、北京协和医院、解放军总医院（301医院）……及美年大健康、爱康国宾等大型专业体检中心。

吉朋松甘做“科技园丁”，在科技的土壤上耕种不辍。春华秋实，可以预见，随着安翰胶囊内镜的大面积

普及，必将大幅提升早期胃癌的发现比例，大幅降低消化道癌症的发病率和死亡率，届时，安翰胶囊胃镜将为中国人的肠胃健康提供最有力的支持，圆“科技园丁”吉朋松一个健康中国梦。

“创新是一种态度、创新是一种担当、创新是一种能力”，引领着吉朋松在创新的路上不断前行，助力上海科技创新中心建设，投身于建成中国最大的、最专业的、最有技术含量的消化道专业技术和服务平台，为更多的百姓提供更优质的服务！为百姓的健康保驾护航！

任进·中国科学院上海药物研究所

回国以来，带领团队在创新药物的安全性评价与国际接轨和药物分子毒理学机制研究等方面做出了一系列的开创性工作。带领团队创新性建立了以分子毒理学新技术模型为基础的早期毒性发现体系，不断拓展安全性评价新技术，提高质量管理水平，率先达到国际认可。突破了长期以来我国药物安全评价体系得不到国际认可、毒性机制研究水平低下的关键瓶颈，对我国自主创新药物研发和产业化进程起到重要推动作用。

一、提升新药临床前安全性评价GLP平台，获得国际GLP资格认证：药物安全性评价的目的是提供新药对人类健康危害程度的科学依据。国际药物非临床研究质量管理规范（GLP）认证是保证安全性评价数据科学有效的重要国际规范。长期以来，我国新药安全性评价标准与国际水平还存在较大差距，加速药物安全性相关技术平台建设，实现药物安全性评价技术平台与国际规范接轨，是国产药物进入国际医药主流市场、中药真正得到国际认可所需要解决的主要瓶颈问题。任进研究员率领团队首先于2004年通过我国SFDA GLP检查，进一步按照国际GLP规范要求，从设施设备、人员培训、标准操作规程和质量保证等多方面着手，引进了国际上先进的计算机化系统基础设施（IS/IT系统）和实验室信息管理、数据采集系统（“Provantis”数据采集应用软件）。在动物福利方面，新建实验动物设施于2011年5月通过了国际实验动物评估和认可委员会（AAALAC）认证，达到了国际动物福利标准，为更严格地进行安评实验创造了良好条件。在人员队伍建设方面，通过大量长期、短期人员互访和专家培训，对中心员工的GLP素质和技术



进行了全方位的提升，建立了一支技术力量强的安评队伍。经过坚持不懈的努力，于2012年3月以无任何GLP偏离的结果，率先通过了国际经济合作与发展组织（OECD）GLP资格认证，成为我国唯一通过欧盟多国GLP认证的安评平台。2013年5月，又通过英国药监权威机构（MHRA）实验审计。这是我国第一个在中国完成的临床前安评实验得到英国批准并进入英国临床试验的新药项目。安评平台取得的国际认可已被列入国家“十二五”“重大新药创制”科技重大专项平台建设取得的标志性成果上报国务院。

二、建立快速、规范、完善的药物安全评价研究体系，完成了多项我国新药安评实验：遵循“早评价、早淘汰”新药研发国际新理念，建立了100余种具有国际先进水平的快速毒性筛选方法和模型，完成了300余种先导化合物的早期毒性筛选，发现了多个高效低毒结构。同时完成了国内外200余种药物，700余药次的新药安全性评价研究，其中我国创新药物50余项，递交审评的30余项，均通过国家药审中心审评，从无退审记录，并支持

包括浦东张江的制药企业获得20余种1.1类创新药物新药证书或临床批件，如抗肿瘤新药阿帕替尼、抗高血压新药阿利沙坦酯、治疗糖尿病新药托西酸贝格列汀等，这些均是我国自主知识产权的新药，上市后将产生显著的经济和社会效益造福于民，为我国新药研发获得成功发挥了重要作用。并为国外制药企业完成的50余项中获得英国临床批准1项，申报美国FDA/欧洲6项。表明本中心在实验设施、仪器设备、人员能力和技术水平上得到了国际广泛认可，同时也扩大了中国在国际医药市场上良好的影响力。

同时在实验实施中特别注重药物潜在的安全性问题，共发现具有严重毒性药物6个，其中5个中止研发，1个提示临床应密切注意靶器官毒性，为企业进一步研发提供了可靠依据，也为人民安全用药提供了重要保障。

三、开展传统中药活性成分的系统分子毒理学研究并取得重要发现：针对若干常用中药活性成分通过不同的毒性靶器官与机制导致的多种毒性作用，应用或新建转基因和基因敲除动物等新模型，采用分子生物学、NMR、代谢组学和计算机模拟等新方法，深入开展分子、细胞和动物水平的系统分子毒理学机制研究，在国际上首次揭示了多个常用中药的肾脏、肝脏、生殖毒性作用机制和靶点，如对国际上已产生重大影响的马兜铃酸肾病（AAN）毒性机制进行了系列创新性研究，首次发

现和证明了肝脏P450酶氧化代谢降低肾毒性、肾NQO1酶还原代谢增加肾毒性、肾转运体OATs调控特异性肾毒性，以及抑制线粒体内膜腺苷磷酸转运酶引发肾小管上皮细胞损伤等。杂志主编特邀权威专家撰写的专题评论与本项目研究论文同期刊登，得到国际同行高度评价和认可。承担和完成了多项国家和上海市多项重大课题，发表研究论文80余篇，SCI收录论文50余篇，被引用500余次。申请了10项专利。编写了《毒性病理学图谱》，填补了国内空白。培养了20名药物毒理学硕士、博士研究生。

四、获得国家 and 上海市的多项奖励和荣誉。作为第一获奖人荣获2013年国家科学技术进步二等奖、“中国药学会科学技术奖一等奖”、中国国际工业博览会银奖、上海市浦东新区科学技术奖一等奖。荣获2015年“何梁何利基金科学与技术进步奖”、“第十二届吴阶平-保罗·杨森医学药学奖”、上海市领军人才、药明康德“生命化学研究奖一等奖”、中国侨界（创新成果）贡献奖、上海市“侨界十杰”、入选全国首批“新世纪百千万人才工程”国家级人选、上海市第八届巾帼创新奖、授予三八红旗标兵称号等多项奖励和荣誉称号。2013年荣获英国皇家病理学会会士和国际毒性病理学会会士称号，成为此研究领域同时拥有两个国际称号的中国女性科学家。



上海张江高新区崇明园

崇明园于2012年12月25日经市政府批准正式成为市级高新技术产业开发区，纳入张江高新区管理范围，总面积33.67平方千米。园区主要由长兴岛海洋装备基地、海洋装备配套产业基地和智慧岛数据产业园三大区块组成。其中，长兴岛海洋装备基地东区占地面积16.42平方千米；长兴岛海洋装备基地西区占地面积5.40平方千米；长兴岛海洋装备配套基地占地面积8.17平方千米；智慧岛数据产业园占地面积3.68平方千米。截至2013年底，崇明园内有工商注册企业115家，实现工业总产值210.07亿元，营业总收入174.65亿元，净利润2.69亿元，上缴税收16.32亿元。

重点产业发展，创新成果显现

崇明园以海洋装备产业及数据软件产业为重点产业，重点发展船舶及海洋装备等先进制造业，以及创意、软件等先进服务业。园区内有上海江南长兴造船有限责任公司、上海振华重工（集团）股份有限公司等海洋装备龙头企业，以上海沪东造船阀门有限公司为代表的海洋装备配套产业集群，以及以上海米娱影视文化传播有限公司为代表的文化创意及数据软件产业集群。截至年底，从业人员数2.37万人，其中具有硕士以上学历人员700余人，累计获专利授权211件，其中发明专利授权84件。园区企业注重科技创新，不断推进成果转化，江南造船（集团）有限责任公司打造的2.2万立方米LPG船和1.65万吨级化学品船，均代表中国在该领域的顶尖水平，能够提高中国在LPG船和高档化学品船的制造能力，并带动行业的发展，促进相关产品的出口业务；上海江南长兴造船有限责任公司“FAB-SAW（玻璃纤维衬垫埋弧自动焊）”技术的研发克服了相应区域焊接时劳动强度大、耗工费时多、质量可靠性差等弊病，大幅度提高国内船舶行业生产效率（部分区域最高可提高6倍），同时可打破国外对此项技术及涉及焊接材料的垄断，创立了一套符合中国造船实际的技术体系。

园区重点管理工作有序开展

成立张江高新区崇明园管委会，崇明县县长马乐声担任管委会主任，管委会成员由相关委、办、局、乡镇，以及企业负责人组成，管委会下设办公室，县科委主任兼任办公室主任。成立了张江高新区崇明园科协，通过张江高新区崇明园管委会与园区科协，做好园区各项管理与服务工作。做好张江专项资金项目管理以及资金配套工作，研究制定了《张江高新区崇明园关于〈上海张江国家自主创新示范区专项发展资金使用和管理办法〉配套资金使用和管理试行办法》。推进崇明园科技企业孵化器建设工作，《崇明县关于鼓励和促进科技企业孵化器发展的实施意见》《关于使用大型加盟仪器设施及建设公共技术服务平台的扶持办法》两项扶持政策编制出台。完善对孵化器、孵化企业、企业提供或使用大型加盟仪器设施等方面的政策扶持，推进科技创新服务工作。开展张江高新区行政审批权限下放崇明园承接工作，根据崇明园实际情况，做好企业注册登记“零首付”和“住所集中登记”审批权限下放至工商崇明分局的申报工作，其中“住所集中登记”地址拟定了两处，分别在智慧岛数据产业园和长兴海洋装备配套产业基地内，并在崇明县行政服务中心办事大厅设立一门式受理窗口，方便企业注册登记。做好张江高新区重点项目专项资金申报工作，共征集重点项目6项，申请专项资金2344万元，其中市级专项资金1172万元、崇明县财政配套资金1172万元，经审议最终5个重点项目资助市级经费520.5万元、崇明县财政配套资金520.5万元。

做好园内企业服务及其他相关工作。做好政策宣传普及工作，崇明县科委汇编了《崇明科技创新政策服务指南》，并通过崇明园内重点企业逐个走访，为企业做宣传解读。组织开展张江高新区专项资金项目申报培训会等，通过一系列政策培训解读工作，让企业对张江高新区相关政策有了初步了解，为下一步的项目申报及项目库的建设做好准备。广泛宣传张江崇明园品牌及形象，积极组织园内企业参加中国东西部合作与投资贸易洽谈会、上海工业博览会等展会。完成火炬统计月报、年报等各项统计工作，根据张江高新区管委会要求完成各项数据的报送工作。

上海张江高新区奉贤园

奉贤园规划土地面积15.16平方千米，由工业综合开发区、生物科技园区，以及南桥镇部分区域组成，已建成土地面积8.17平方千米。2013年，奉贤园企业数652家，其中规模以上企业123家，完成工业总产值334.7亿元，实现增加值67.4亿元，营业总收入726.8亿元，实缴税金31.05亿元，进出口总额19.2亿美元，营业利润26.6亿元，固定资产投资31.8亿元。

聚焦重点区域，发展特色产业集群

坚持“创新驱动、转型发展”，注重发展外向型经济，提升区域产业能级，重点建设生物科技园、欧洲中小企业产业园、产学研科技园等特色园区。成立了生物医药产业基地院士专家工作站和生物医药产业技术转移中心等专业技术服务平台。工业综合开发区成立中欧中心，制定了《上海欧洲中小企业产业园发展五年推动计划》，生物科技园内漕河泾科技绿洲开工建设，江海经济园区深入推进二次产业开发。同时，积极开展区校联动，推动产学研结合。上海市农业科学院整体迁入园区，并与上海交通大学、华东理工大学等高校建立了良好的政产学研合作机制，华东理工大学生物制造产业技术研究院、上海交通大学国家大学科技园南桥分园已落户园区。

以生物医药、先进装备制造和输配电产业为重点，形成产业集群。奉贤园内有生物医药企业13家，全年实现产值52.2亿元。聚集了上海生物制品研究所、莱士血制品、凯宝药业、雷允上药业、和黄药业等代表性企业。装备制造业规模以上企业39家，实现工业产值41.8亿元，其中较有影响力的企业有马肯依玛士（上海）、宝马格、双菱风能、天地（上海）采掘装备等。输配电产业是奉贤区“一业特强”的产业，奉贤园累计有20家输配电企业，实现规模产值56.7亿元，代表企业有索谷电缆、南桥变压器、柘中电气、广电电气等。

汇集创新创业人才，提升创新能力

聚焦“千人计划”创业园，发挥张江品牌效应，推进宣传平台建设，吸引更多科技项目落户奉贤园，更多海外优秀人才和创新科研团队到奉贤工作。举办了“第11届中国（上海）国际新药创制前沿技术与产业化发展峰会暨2013上海（奉贤）生物医药产业发展高峰论坛”等多场生物医药专题论坛、企业项目推介会、“千人计划”专家创新创业主题沙龙活动，年内共有国内外20多家知名企业和40多个项目团队入园考察。奉贤园现有从业人员3.84万人，其中本科以上学历5019人，硕士以上学历611人，上海市“千人计划”专家11人，中央“千人计划”专家5人。为进一步推动奉贤“滨海贤人”计划，吸引更多优秀人才来奉贤创新创业，奉贤园内设立了“千人计划”创业园接待中心和“千人计划”科技服务分窗。作为市科技服务专窗首个延伸服务的分站，“千人计划”科技服务分窗为入驻企业提供高效、快捷的“一站式”服务。“千人计划”创业园接待中心有效搭建了项目信息交互的平台，接待中心累计接待了160多名“千人计划”专家及其团队进行项目接洽，已有26个“千人计划”项目签约创业园，60余个项目处于积极推进中。

企业创新能力不断加强。园区内高新技术企业61家，占全区高新技术企业的近五分之一；上海市创新型企业4家；拥有上海市企业技术中心11家，占全区的50%；上海市工程技术研究中心2家，占全区的三分之二。2013年奉贤园拥有有效发明专利累计达242件，当年新增发明专利授权19件。生物科技园成为上海市知识产权试点园区。

创新科技金融，助力中小企业融资

推动企业创新发展，解决科技型中小企业融资难问题。结合市区两级科技金融政策，奉贤园组织企业进行政策宣讲和业务培训，鼓励科技型中小企业大胆尝试融资新渠道。4月，奉贤园联合奉贤区科委、区经委、区金融办及生物科技园等单位共同举办了奉贤区中小企业金融创新业务论坛。同时组织各子园积极推荐中小企业申请到“新三

板”挂牌，并提供政策服务和进度追踪。重点关注威尔凯和希奥两家已完成股改、进入“新三板”挂牌实质性阶段的企业，并成功获张江专项资金扶持。

■ 完善管理机制，紧抓项目落地

2013年8月，张江高新区奉贤园领导小组和管委会相继成立，初步拟定了《奉贤园管理办法》《奉贤园专项资金管理和使用实施细则》。奉贤园所属工业综合开发区、生物科技园区及南桥镇也相继发文成立了相应的领导小组。10月，奉贤园服务中心正式对外办公。建立项目跟踪服务机制，优化完善项目落地工作流程，规范程序，限时办结，主动服务，促进各项行政审批工作规范、有序、快速完成。年内，同创普润、苏宁电器、和黄药业3个项目列入区重点工程项目，如新等13个项目实现竣工，苏宁等11个项目开工建设，百雀羚等12个项目落实土地。奥托立夫等14家企业实施改扩建，其中马肯依玛士等5个扩建项目实现竣工投产。

■ 完善基础设施，优化创新创业环境

基础设施建设方面，奉贤园内完成了人杰路和芝江路的路灯配套，苏宁、和黄基地的燃气管道建设，以及肖南路（环北路—李家港）的绿化改造工程。工业综合开发区已开工建设9万平方米的人才公寓，预计2014年底完工；生物科技园区50万平方米的人才配套公寓已提交规划审批。服务配套方面，园区已建成市级专业孵化器2家，共有物业2万多平方米，国际医疗器械企业加速器启动运行，中小企业孵化基地已开工建设。成功引入上海生物制造产业技术研究院，搭建起生物科技产学研合作应用平台，将建成具有国际先进水平的细胞大规模培养生物过程研究与培训基地。

上海张江高新区虹口园

2013年，虹口园以张江先行先试政策为抓手，积极推进园区机制体制改革，取得有效进展。同时，深入研究，整体规划，明确产业布局和发展目标，为虹口园未来建设奠定基础。虹口园纳入统计范围的企业6414家，年末从业人员4.4万人，全年实现营业总收入925.92亿元，净利润19.22亿元，实缴税金总额54.28亿元，技术合同成交额3.76亿元。

■ 年度重点工作进展顺利

以加强园区规划引导、服务助推企业挂牌“新三板”和改善园区配套设施为抓手，重点工作取得新进展。研究制定了《张江高新区虹口园发展规划》，重点突出大柏树地区型态和产业发展建设，完善功能地位、规划布局、产业导向和扶持政策。推进张江品牌建设，完成了虹口园景观灯光工程，树立和提升园区形象和地位，为园区的稳固发展创造了有利条件。服务助推企业挂牌“新三板”，举办“新三板”挂牌培训，已有世富环保、易所试、群雁、财安金融等4家企业注册在大柏树区域的高新技术企业在“全国中小企业股份转让系统”挂牌上市，另有2家企业完成了股权分置改革。改善园区配套设施，加强了配套设施的建设投入，包括园区信息基础设施建设，白领自助餐厅建设、科技人才公寓建设、体育馆、自助银行服务等。制定了虹口科技人才公寓管理办法，符合申报要求的企业可以申请入住，还可享受租房现金补贴。

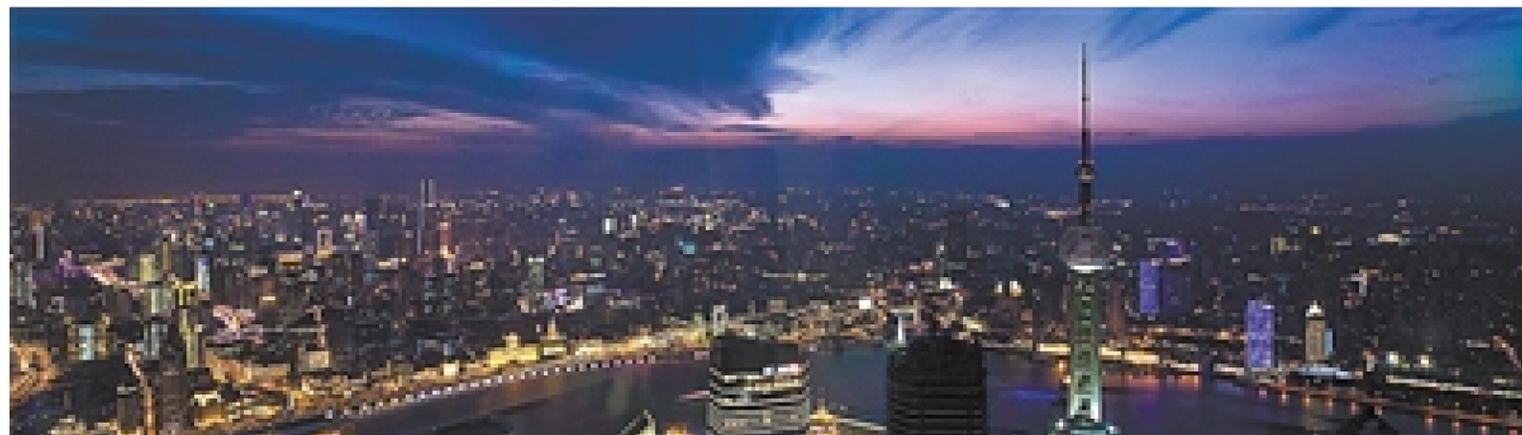
■ 以特色园区建设为依托，推进特色产业集聚

以数字出版为特色的中国出版蓝桥创意产业园是上海非沪出版企业跨行业跨地域发展的重要基地，汇集了多家国内外知名出版机构，商务印书馆、中华书局、三联书店、人民音乐和广西师范大学出版社等5家出版机构，多家以移动互联网为主的数字出版技术公司、App产品开发公司、游戏制作公司等。以软件与信息服务业为特色的明珠创意产业园吸引了一批游戏软件设计、数字网络、动漫设计等数字媒体企业，包括中国兵器工业集团上海四通仪表股份有限公司、上海鑫森电子科技有限公司、四川九州电子科技股份有限公司上海分公司、宜生环境技术（上海）公司、上海皆悦文化影视传媒有限公司企业等。节能环保产业集聚区依托花园坊着力塑造集展示、交易、集成、服务功能为一体的节能环保产业园，已汇集上海市能效中心、上海市节能监察中心、上海环境能源交易所、上海节能服务中心、上海市节能协会、上海市资源综合利用协会、世界自然基金会等20多家节能环保功能性机构。依托这些功能性机构，着力打造节能环保领域的国际化展示、发布、交流、推广的示范性交易平台，成为上海环境服务业服务机构集聚的重要基地。南部北外航运和金融服务集聚区依托上海国际航运服务中心、白玉兰广场等地标性项目，充分运用浦江金融广场、绿地浦创广场等新建商办，打造以航运交易、运金融、航运咨询、海事法律和口岸服务邮轮客轮为特色的北外滩航运服务总部基地及以资产管理、私人理财、股权投资、风险投资对冲基金和证券期货交易为特色的金融服务体系。

■ 创新科技服务体系，完善管理体制机制

构建科技创新服务体系。深入推进“1+8”科技创新服务模式，整合街道资源，搭建网络信息服务平台，推广上海研发公共服务平台“万户工程”，成立上海软件技术创新服务平台虹口工作站，组织企业参加2013年中英新材料产业对接会，为企业提供个性化服务。虹口区科技创新服务中心列入全国科技创新驿站。创新创业扶持机制日趋成熟。科技创业苗圃、科技企业孵化器、科技园区等专业载体建设有序推进，上海财经大学科技园、花园坊、法兰桥等园区成为市级科技企业孵化器。举办第4届大学生科技创新创业大赛，报名参赛人员12700人，入围评审项目65个，最终10个项目获得虹口区创新创业专项资金支持。

完善园区管理机制体制。以承接行政审批权限试点为契机，进一步推进虹口园管理体制变革，经虹口区政府常务会议研究决定，调整了虹口园管理委员会及其办公室人员组成，将新增区域所属街道纳入管委会成员单位，并新增管委会办公室副主任，具体负责日常工作的管理指导。同时，设立园区管理科，具体负责虹口园项目申报、数据统计、宣传推广、审批权承接等日常工作的推进。强化重点区域规划，对地处邯郸路、松花江路交界处的曲阳社区进行了总体规划。该地块由6个地块组成，预期可开发建筑面积225990平方米，比整体开发前增加170771平方米。项目如能实施，对于载体资源十分紧缺的虹口园具有重要意义。该地整体开发方案的实施推进已逐步展开。



上海张江高新区金山园

金山园于2012年12月正式纳入张江高新区，规划面积21.08平方千米，由金山工业区区块和枫泾区块组成。其中，金山工业区区块规划面积8.88平方千米，重点发展生物医药产业、新材料产业、绿色创意印刷等；枫泾区块规划面积12.2平方千米，重点发展装备制造业、汽车及汽车零部件产业、新能源产业等。2013年，金山园以建设“创新引领、产城融合、特色聚焦”的高新技术产业基地为目标，以战略性新兴产业和先进制造业为主攻方向，以承接市级行政审批权限下放试点改革和科技创新为动力，大力推进园区建设。园区招商引资能级快速提升，创新企业发展迅速，创新投入大幅增长，特色产业有序推进，联动合作不断深化，管理体制日趋完善，区域创新环境日益优化。纳入园区统计范围的企业共计455家，其中规模以上工业企业121家，年末从业人员2.97万人，全年实现工业总产值269.99亿元，营业总收入276.98亿元，净利润10.89亿元，实缴税收11.02亿元，企业R&D经费4.13亿元，固定资产投资28.18亿元。

重点产业发展有序

金山园重点发展生物医药产业、装备制造业和新材料产业，努力建设成为上海装备制造业、新材料产业和生物医药产业重点基地之一。生物医药产业方面，园区规模上生物医药企业有15家，实现销售收入30.7亿元，较上年增长14.8%。产业发展载体逐步完善，与国内外大型医药企业集团战略合作内涵更加丰富，如美国百特医疗、长征富民及信谊金朱药业等。上海新金山工业投资发展有限公司和上海张江生物医药基地开发有限公司共同出资成立合资公司，助推建立生物医药产业“研发在张江，制造在金山”的机制。新材料产业方面，共有已投产规模以上新材料企业44家，产品类别众多，行业龙头带动引领特征突出，代表企业有中国软包装集团、华峰铝业股份、华峰普恩聚氨酯等。装备制造产业方面，重点企业在科研、自主产权、技术创新、品牌建设等方面取得新成效，产业初具规模，园区共有已投产规模以上先进装备企业82家，代表企业有汉钟精机。

重要项目进展顺利

紧抓重要项目建设。推进上海汉钟精机股份有限公司新建项目，项目计划总投资2.25亿元，将新建环保节能变频智能空调冷库压缩机、变频永磁无刷空压机组、余热回收膨胀机离心热泵机组、变频离心空压机及涡轮增压机机体生产线升级建设项目。2013年7月，和辉光电第4.5代LTPS-AMOLED投资建设项目厂房封顶，项目将新建阵列玻璃基板月投入量为1.5万片的第4.5代AM-OLED有机发光显示器件生产线，建成后将成为国内第一条、设备最完善、技术最先进的第4.5代低温多晶硅（LTPS）AMOLED量产线，对支撑中国平板显示产业顺利升级具有极其重要的战略意义。生物医药标准产业园建设项目占地面积305亩，计划建设厂房面积20万平方米，重点引进成熟的中小型科技创新企业，构建以产业化项目实施为载体，包括分析测试仪器、生物技术药物开放实验、CRO专业服务等众多平台的生产服务体系。通过深化张江高新区政策功能的延伸覆盖，吸引和集聚一批创新研发型产业化项目在园区“开花结果”。

聚集科技人才，提升科技创新能力

年内，新认定国家高新技术企业6家，累计65家；新认定市、区级科技小巨人企业（含培育）4家，累计18家；新认定科技成果转化项目8项，在有效期内累计26项；新增发明专利授权47件，发明专利授权累计193件。枫泾工业园区被认定为上海市知识产权示范园区，金山工业区被授予“新一代信息技术领域（新型显示方向）产业示范基地”和市知识产权试点园区称号。和辉光电获市科委“科技创新行动计划”专项资助经费800万元。金山园金山工业区生物医药产业区块列入2013年度国家科技部创新型产业集群培育（试点）基地范围。园区共有从业人员2.97万人，其中硕士以上学历256人，占比0.86%，归国留学人员38人。为了更好实现招才引智，园区加快人才建设步伐，进一步研

究对各类创新人才的激励政策，优化人才发展环境，积极指导和支持企业开展针对性的培训，搭建人才交流平台，发挥创新创业人才在带动技术更新、科学创新方面的引领作用和示范作用。

完善园区管理，推进行政审批试点，加强交流合作

成立了由分管副区长为主任，区相关职能部门和区块领导为成员的金山园管委会，指导两个区块建立了金山园金山工业区管委会和金山园枫泾管委会，完善组织架构，为园区各项工作顺利开展提供组织保障。梳理研究张江相关政策，优化发展环境。牵头相关职能部门和基地研究大张江政策体系，梳理金山园可享受的各类政策并明确重点争取方向。积极组织申报2013年度张江专项发展资金，共有6个投资5955.03万元重点项目获市区级专项资金1937万元支持。与中国银行金山支行建立战略合作关系，推荐园区内企业享受“张江模式”融资便利；与建设银行金山支行签订《助保金贷款业务合作协议》，解决园区科技型中小微企业信用担保、融资难题；组织“新三板”培训，加快上市后备资源挖掘与培育，枫泾区块的科洋公司顺利挂牌“新三板”，金山工业区区块有7家上市后备企业。推进行政审批权限下放试点工作，深化体制改革。园区管委会建立了金山园行政审批工作小组，会同区行政服务中心和有关行政审批职能部门研究制定了金山园承接行政审批权限下放试点工作的实施方案，明确了行政审批下放承接管理制度和 workflow，已顺利承接市预防性卫生类、企业登记注册类、环境影响评价类、绿化市容类4类6项权限下放试点。园园合作推进园区联动发展，启动金山园与平湖园合作共建张江杭州湾科技园（筹）前期规划，临港、金山区政府和漕河泾开发区开展全面合作，设立临港枫泾合作公司，首期开发实质性启动。

上海张江高新区普陀园

2012年12月，市政府批复同意创建上海张江高新技术产业开发区普陀园，作为市级高新技术产业园区（基地）纳入张江高新区管理范围。普陀园由北区块（包括桃浦科技智慧城、未来岛科技园、真如铁三角科技园、同济科技园沪西园区等）和南区块（包括长风生态商务区、华大科技园、天地软件园、武宁科技园、化工研究院新材料园、新曹杨高新园、国际中小企业总部社区、谈家28文化信息港等）组成，规划总面积10.20平方千米。2013年，普陀园紧紧把握建设“大张江”的契机，深化创新内涵，稳步推动园区建设，重点发展软件和信息服务业、生产性服务业，重点聚焦信息产业与高技术服务业、生物医药、新材料和先进制造业的“1+4”产业，园内企业1114家，年末从业人员6.7万人，实现工业总产值88.42亿元，营业总收入合计343.40亿元，净利润17.26亿元，实交税金总额42.02亿元。

建章立制，摸清家底

确立张江高新区普陀园管理体制机制，调整完善张江普陀园组织架构，建立上海张江高新区普陀园领导小组、管委会，并下设办公室，形成“管委会+办公室+分园”的管理模式；制定普陀园三年行动计划，以桃浦科技智慧城建设为重点，吸收国家高新区建设的创新创业文化和品牌政策辐射，集聚资金、技术、人才等资源，加快实施创新示范区建设；建立完善各项工作制度和运作机制。搭建基于重点地区和各分园的统计工作体系，认真开展普陀园统计分析工作，开展园区内各园经济发展数据调查摸底工作，建立健全分园及分园企业基本信息数据库，建立月报工作制度。

激励创新，提升能力

积极做好市行政审批权下放承接工作，协调区相关部门做好13类20项市级审批权下放事项的申报工作，预防性卫生审核、项目备案和核准、规划土地、环境影响评价和企业登记注册等7类11项审批权已获批下放；积极筹建张江

普陀园行政服务中心，通过一门式窗口形式服务园区内企业，实现“园内事园内办结”；充分发挥科研院所优势，通过面上召开项目培训辅导座谈会、点上对重点园区分类指导和重点院所及企业一对一辅导的方式，整合各类资源，积极组织园区和相关企业申报张江示范区的各类科技专项计划项目，年内获批张江专项市区联动

资金资助逾6500万元。

普陀园有高新技术企业115家，新增市级科技小巨人（含培育）企业4家；园内科技企业共实施自主研发项目514项，投入研发资金13.26亿元；累计认定技术交易合同121份，合同交易成交金额10.43亿元；帮助130家企业通过加计抵扣减免税收3.22亿元；园内企业共申请专利1471件，其中发明和实用新型专利占76.6%，获专利授权164件；园内科技企业参与研发的2个项目获国家科技进步奖、17个项目获上海市科技进步奖。科技人才在创新中的作用愈发显现，13人获优秀技术带头人计划、青年科技启明星计划等市级人才计划立项，获市级资助360万元；落实高企管理团队奖励430万元；5人入选普陀区领军人才，7人入选普陀区拔尖人才，7人入选普陀区青年英才。

■ 调整结构，助推产业升级

调整桃浦科技智慧城产业升级，稳步推进华大核心功能区建设，加快天地软件园整体改造进度，有效推进天地软件园公共研发平台、电科所重点实验室、“谈家28”国家级科技孵化器及化工院主体研发大楼建设，从而推动张江普陀园结构调整和产业升级。根据市政府的总体要求，致力于将桃浦科技智慧城建设成为上海市转型发展的示范区、西北中心城区的新地标、产城融合发展的新亮点。一方面，积极推动桃浦地区产业、形态、交通、环保和景观绿化等各方面的规划调整；另一方面，以产业结构调整为契机，平稳推进停车场关闭，加强物流企业和仓储企业的调整。在产业选择上，重点吸引以质尊溯源、神州通信、延华智能、电科所、中西三维、九州通等为代表的重点企业，致力于形成安防智慧、智能节能环保、生命健康三大产业体系。在生态环境方面，桃浦科技智慧城规划50公顷中央绿地公园，以中央绿地为核心布置公共活动区域，使绿色空间真正成为公共活动的载体。

■ 优化环境，树立品牌

开展人才发展专题调研，拟订园区人才政策；建设张江普陀园科技型中小企业融资服务平台；召开“新三板”论坛及企业培训座谈会，探索多元化科技投融资，推动嘉成、杰瑞等4家企业与券商签约准备“新三板”上市；积极搭建研发公共服务平台，已落户国家级工程技术研究中心2家、市级工程技术研究中心9家、上海市创新战略联盟4家；积极创新创业服务链，有国家级孵化器1家、市级科技企业孵化器5家、创新创业苗圃2家，在孵企业283家，已有28家科技企业从孵化器毕业进入科技园区；指导“谈家28”建立科技加速器，打造以“科技创业苗圃-科技企业孵化器-科技企业加速器”为核心的创新创业服务链。树立品牌。通过网站、杂志、报刊和展会等多种形式积极开展张江普陀园宣传工作；组织企业参加第17届中国东西部合作与投资贸易洽谈会，以及2013年上海国际科学与艺术展、比利时布鲁塞尔项目对接等活动。

如何构建中美创新创业联动孵化生态系统： 协同合作与资源共享

2016年7月10日下午，中美创新创业大咖论坛如期在上海浦东图书馆举行。主办方上海人大人科技创新服务有限公司成功邀请到合作伙伴硅谷著名孵化器Founders Space的创始人Steve Hoffman先生，国际顶级风投大师Peter Davison先生以及全世界最早成立的孵化器公司Plug&Play代表人与中国的投资机构与个人、初创企业和创新服务机构分享他们的投资创业观念与成功经验。上海市张江高新技术产业开发区管委会和上海张江国家自主创新示范区管委会给予本次活动指导，同时得到了上海张江发展战略研究院的支持。

硅谷著名孵化器Founders Space

Founders Space是美国《公司》和《福布斯》杂志评选出来排名前十的孵化器。有别于一般的硅谷孵化器，Founders Space更着力于全球性的资源连接与整合，至今已孕育了100多组团队，其中有六成团队来自海外，当中的三分之一都来自亚洲。Founders Space开发的创业培训课程在全球名列前茅，被遍布亚洲欧洲和美洲的50多家全球合作伙伴广泛使用。在2015年2月《福布斯》杂志的《海外创业团队来硅谷不可错过的7个领导加速器》评选结果里，Founders Space被评为唯一一家符合《福布斯》列出的所有11个条件的加速器。（11个条件：国际经验、签证问题、海外公司落地问题、线上课程、导师网络、演示能力训练、核心课程设计、合适的课程长度、融资资源等）。

美国著名投资孵化机构PNP

Plug And Play总部位于加利福尼亚州桑尼韦尔市，是美国亚美迪集团公司旗下一家专注于科技型创业团队孵化和投资的机构，也是全世界最早成立的孵化器之一。PNP被美国硅谷《商业时报》评为“2014年度最佳孵化和投资机构”。自1998年起，PNP累计孵化、投资超过2000家初创企业，其中更是诞生了PayPal、Google、Lending Club、Dropbox、Logitech等市值超百亿美元的明星企业。放眼全球，PNP现已在美国硅谷、中国、德国、新加坡、西班牙等三十多个国家建设合作机构或孵化中心。

PNP中国合伙人华东区负责人张杨先生表示对于作为孵化器公司的PNP来说，创业者的成功是他们的源动力，PNP致力于成立一体化的创业生态系统包括创业支持，企业创新，导师辅导等。



主题演讲1 “如何培养独角兽企业的思维模式？” Peter Davison

上世纪90年代，Peter Davison在美国硅谷创办了一家风险投资公司，在此期间，他遇到Peter Thiel（Facebook投资人），并参与了他对Facebook的创业投资。此外，Peter Davison还投资了知名的第三方支付平台Paypal，最终Paypal以16亿美元卖给了Ebay。之后他成立了南半球最大的企业孵化器Fishburners。担任全球数百家企业导师的Peter Davison此次来中国，就是担任美国最大的创业公司孵化器Plug & Play中国华东区的创业导师。

成就一个十亿美元的企业的思维模式是什么样的？为什么Peter和PNP认为成就十亿美元的公司十分重要？作为孵化公司来说，我们怎么发现和创造这些初创企业？通过研究创业者的教育背景，Peter发现一个趋势，尽管全世界范围内包括硅谷都有很多来自全世界著名大学的创业者，但是有另一派人，他们来自全世界排名并不靠前的大学，他们的教育背景并不出众，然而他们中的很多人却成功的创造了众多十亿美元的公司。由此，我们不禁要问，教育背景到底是不是成功创造一个十亿美元公司的必要条件呢？到底是什么让这些创业者如此成功？

Peter认为你来自哪里和你的背景并不是最重要的，最重要的你是什么样的人，你需要有一个远大的理想，愿意为了未来牺牲现在，对自己的未来定位有一个长远清晰的规划并付诸实践。硅谷的成功并不在于硅谷本身，而是硅谷人的自我理想与追求目标的引导。

所有初创者需要时刻谨记的是，内心的环境要永远比外部环境重要的多。



主题演讲2 “硅谷企业家是如何创新的？” Steve Hoffman

Steve Hoffman, 硅谷著名孵化器Founders Space创始人、首席导师，著名天使投资人、连续创业者，曾创办过LavaMind，开发多款娱乐教育App，之后创立Playkast（线上影音平台），其创办的Zannel平台被成功并购。

Steve Hoffman谈到初创企业应该了解与关注的一些事项：

1. 从小做起Think Small：远大的目标对于初创者来说，也许并不知道从何下手，反而越小的目标和想法越容易实践。YouTube的创始人发现人们只是想要简单的上传与分享视频，以此创立了这个平台才成就了YouTube现在的地位。还有另一个代表公司Flicker，一开始并不是单纯的图片分享平台而是游戏公司，在运营游戏的过程中，创始人发现玩家的图片分享需求竟是他们最成功的业务。游戏没有成功，平台下细分的图片分享功能却脱颖而出。

2. 小团队Small Team：很多初创公司一开始过早的就获得了大量的投资支持，他们雇佣了大量的员工，耗费了过多的资源来运营和管理公司，却丧失了创新的动力。在成立之初，小的团队规模更易于管理和改变策略。

3. 小范围 Small Scope：世界上最好的产品可能只有一个用户最喜欢的功能。

4. 低预算 Small Budgets：足够的预算支持你的创新与想法就足够了，不断地尝试新的思路新的方向，当经过反复的测试你足够自信之后，再去VC要的更多的资金。

5. 短时间 Small Time：尽可能的缩短创新的周期。

6. 大机会 Big Opportunity：投资公司喜欢具有挑战性的高分险的大机会。

7. 挑战信仰Challenge Yours Beliefs：坚信自己的信仰的时候也要不断挑战自己的边界。

8. 没有什么输不起Nothing to lose：初创企业进入一个领域，他们希望改变这个领域甚至行业，他们不在乎任何事情，非常有冲劲。如果一开始就什么都没有，也就不会惧怕失去甚至失败，Skype的创始人正式认识到这一点才

敢于挑战电信行业的准则。

9. 不要马上生产产品Don't build：成功的产品通常需要经过反复的考量与验证。

10. 发挥你的优势 Leverage your strengths：了解你的团队，知道你的团队最擅长什么，从而专注于这个领域。

11. 请客户参与 Engage your customer：中国的企业在这一方面做的并不好。不要试图说服你的客户，不要试图推销给客户你的产品。初创之期，最需要了解的是你的客户群的想法和需求。卖给客户一个止痛剂永远比卖给他们糖果要重要。

12. 观察 Observe：不要坐在桌子前想我该怎么开一家公司，走出去观察，你能学到非常多。

13. 利用生态系统 Tap your Ecosystem：从这个生态系统里发现和获取资源，最重要的是你需要了解你想要进入的行业的专业人士给你提供意见与建议。如果他们说不，试着聆听他们的建议。

14. 收集数据 Gather Data：尽早的收集尽量多的数据。怎么样才能成功的了解你需要进入的行业，然后走上一条成功的道路。

15. 价值比金钱更重要：Value over money：短期的金钱利益永远比不上长远的客户利益。Amazon就一直在想如何给他们的客户提供更多的价值。提供比实体书店更丰富更完整的书库，以最快的速度将书送到客户手中解决他们的需求。现在，Amazon还运用大数据技术，计算一个特定的城市的客户需求量，然后将产品提前送到仓库，虽然这会使运营成本大大增加，但客户的满意度却得到了有效地提高。

16. 试验和破坏 Test & destroy：一个产品需要被反复实验，如果不成功就马上丢掉。

17. 对失败的恐惧Fear of Failure：不要惧怕失败，创新的过程需要有承担风险勇气。



投资机构圆桌对话：“寻找下一个独角兽”

由Steve Hoffman先生、Peter Davison先生、PNP代表与活跃在孵化生态圈一线的投资人和创新服务机构对话，讨论如何共建中美创新创业联动网。

对话人：Peter Davison、PNP中国合伙人华东区负责人张杨、魔豆工坊创投人肖万明、合路资本投资总监赵前义、瑞领资本投资总监李哲

我们如何定义独角兽公司？所谓独角兽公司是一个具有发展潜力，提供源源不断的创新模式，未来有可能打破行业规则从而引领新的行业趋势的团队，然而更需要关注的是独角兽公司所在的发展环境与氛围。这就是Peter Davison与PNP所提出的大生态环境模式。当我



由Steve Hoffman先生、Peter Davison先生、PNP代表与活跃在孵化生态圈一线的投资人和创新服务机构对话，讨论如何共建中美创新创业联动网。

对话人：Peter Davison、PNP中国合伙人华东区负责人张杨、魔豆工坊创投创始人肖万明、合路资本投资总监赵前义、瑞领资本投资总监李哲

我们如何定义独角兽公司？所谓独角兽公司是一个具有发展潜力，提供源源不断的创新模式，未来有可能打破行业规则从而引领新的行业趋势的团队，然而更需要关注的是独角兽公司所在的发展环境与氛围。这就是Peter Davison与PNP所提出的大生态环境模式。当我们关注独角兽的发展环境多于独角兽本身的时候，我们才能培育出优秀的独角兽公司。Peter还表示同意马云所说的“太多的钱是危险的”，他认为初创公司在一开始需要确保最大化的利用投资人有限的投资，在你的团队获得了一定的成功之后，再去寻得更多的投资。这个时候也是一个你能获得更多投资人青睐的时候。

如何创立一个完整的生态孵化系统的关键在于如何处理投资人与创客之间的关系，同时创立一个协同的合作环境是很必要的，尤其对于孵化器和加速器来说，他们应该看到共享资源合作共赢的重要性。包括未来中美合作孵化机制的发展，成功的要素其实在于分享与合作。

作为投资人一方，还同时需要了解初创公司的想法与创意，给予他们未来发展的机会。

对话人：Steve Hoffman先生，张江驻硅谷首席代表魏亮，创业小秘书创始人杨超群，一度人脉CEO曹清，来投吧创始人顾威，华平众创运营总监韩佳雷

作为任何形式的孵化器，加速器等孵化服务公司都需要认识一点，单纯地提供孵化空间的时代已经走到末端，新加速器时代的孵化服务公司应该给创业者提供涵盖创业过程中各环节的全方位服务与支持，从提供简单的孵化空间到结合教育辅导、合作平台和投资机构资源对接。Steve也表示不管是他了解的硅谷的创新模式还是他所拥有的硅谷人脉，甚至包括移动互联网协作平台等都是为了提供更好地、更开放的服务与环境给所有有创新、有想法、有冲劲的创业者。Founders Space成立的初衷就是为了给这些初创公司提供一个发展的平台，作为中国的创业者，更迫切的是要从根本上认识到自己的优势与未来发展前景，以及如何利用这些资源帮助自己的团队发展壮大。

不局限于中国，在全球范围内来看，孵化器、加速器未来的发展趋势将走到哪里？Steve提出未来新的趋势将不断涌现，其中创业者之间的聚集与合作的模式将在未来发展壮大，创业者之间的技术与资源分享也能帮助他们共同成就事业。与此同时，

也会存在企业内部创新孵化机制和众筹力量的不断深入。最后，Steve也结合硅谷模式给予中国初创者一些关于自身企业估值的标准与方法的建议。



如何培养独角兽企业的思维模式

由上海人大科创主办的为期两天的中美创新创业大咖论坛，于2016年7月11日下午在上海浦东图书馆继续举行。前一日硅谷著名孵化器Founders Space创始人Steve Hoffman先生与国际风投大师、PNP中国华东区创业导师Peter Davison先生与我们分享了许多经验，给予了中国的投资人和创业者十分具有灵感性的启发和建议。通过以上两位与活跃在中国生态孵化圈一线的投资人与创新服务机构之间的对话，相信各位从对于独角兽公司的定义到如何协同合作共建一个中美生态孵化联动网络都有了一个全新的理解与认识。今天，我们继续来了成为一个优秀的独角兽企业应该具备什么样的素质？

11日论坛一开场，Steve Hoffman先生就带来了非常具有激情的演讲，Steve Hoffman先生表示尽管Founders Space与全世界不同国家和地区的孵化器，加速器，政府机构和大学合作，但是他认为Founders Space的最大的、最重要的合作伙伴还是在中国，这也是为什么他在上海漕河泾开发区开设Founders Space中国分部的一个重要原因。Steve希望给中国的创业者提供全方位的孵化服务与建议。

Steve继续前一天的主题讲述了所有初创者都十分关心的问题：

——“独角兽企业应该如何思考与创业？”

不同凡响 Be different :

建立一个企业的最重要的因素。如果一个初创企业想成功的话，你必须要走一条别人都没有走过的途径，如果你和别人都在一个方向上走，是无法成为一个独角兽企业的。

不要计划 Don't plan :

创业初期需要尝试不同的方向，尝试花尽量多的时间去发现具有原创性的想法。

放胆冒险 Dare Greatly :

硅谷人更青睐一个可以改变世界的想法，挑战边界。特斯拉的创始人重新设计了汽车工业，建立了一个完全不同的生态系统。尽管一开始这是一个疯狂的想法，与那些著名的汽车制造公司，例如奔驰，大众和丰田等竞争显得如此困难而具有挑战性，但正是这种打破边界的可能与无所畏惧成就了特斯拉现在的成功。

与死神吃饭的勇气 Dine with death :

一个产品成功面世的背后是那些被扼杀的想法的积累。

做自己 Be yourself :

创业者一定要认清自己，这是在创业初期一定要了解事情。你应该了解自己的长处与短处，尤其是短处。一个你自己并不擅长的事情，永远不要自己去做，找一个这方面的专家替你去。CEO的工作不是一个人自己做公司所有的事情，而是找到不同的有才能的人帮你做不同方面的事情。

组建你的团队 Your team :



找到合适的人做合适的事情。成功的初创企业一直在寻找最优秀的人才来组建自己的团队。

不要爱上你的产品 Don't fall in love :

不要爱上你自己的产品，你需要对自己觉得产品有一个可观的认识。伟大的创业者喜欢的是发现事实。你的工作不是保护你的想法捍卫你的公司，而是应该发现事实，发现市场究竟对你的产品到底有什么需求。

好的与卓越的 Good vs.Great :

好的不代表卓越，所有人都在追求最卓越的产品与服务。

接触市场 Get outside :

永远不要坐在你的办公室思考如何创立一个企业，开展一项业务，你所需要的是走出去发现与了解市场。

挑战既有假设 Challenge your Beliefs :

技术的进步每天都在改变所谓的事实

看准浪潮 Watch the Waves :

看准未来，不要追寻已经过去或正在进行的浪潮。通常一个行业的最初的领导者，将占领整个市场。例如智能家居或VR产品，很多大型公司都在做这些事情，现在再追赶这个浪潮，你要认识到是否已经太晚了。

行动迅速，勇于承诺 Run fast, over commit :

一旦你确定你要做的事情，快速行动进入市场。

别执着与成功机会不高的事情 Don't chase losers :

时间对一个初创企业来说是最宝贵的，六个月的期限是一个标准。

打破这个循环 Break the cycle :

大多数初创者所面临的问题是不知道何时该放弃。如果六个月的时间过后，你还没有任何明显的成就，马上尝试换另一个方向是最好的选择。

挑战极限 Push beyond :

不要给自己过多的限制，为自己找借口。如果你没有足够的投资，你要思考我如何用不那么充足的资金继续做下去。

探索新的世界 Explore new world :

大部分人每天都在重复做一样的事情，尝试一些你从来没有做过的事情，甚至小到去不同的餐馆进餐，看之前不会看的书，去认识不同的人等等，这会给你的人生不同的灵感，你的创业也会得益于此。

“三大创新创业的基本原则” Peter Davison

很有意思的是，通过一位大学教授的研究，创业者并不是大家所想的一开始就很有远见，也并不是所有人都愿意冒。Paypal的两位合伙人刚开始也并不是传统意义上优秀的企业人，那个时候的Paypal可谓一团糟。作为一个优秀的企业人，或者说一个初创企业想要成功，到底应该遵循哪些基本原则呢？

1.说服力 Persuasion :

做一个很好的说服者，给合伙人描绘一个成功的未来。你是一个讲故事的人，你要告诉所有人你说畅想的一个未来，尽管不是所有人都能看见这个你描绘的未来。告诉他们不知道的你说知道的事情，并告诉他们你会成功。成功的创业者、企业家从来都是一个擅长讲故事的人，他们有能力说服身边的人与他们一起探索与合作，走向成功。

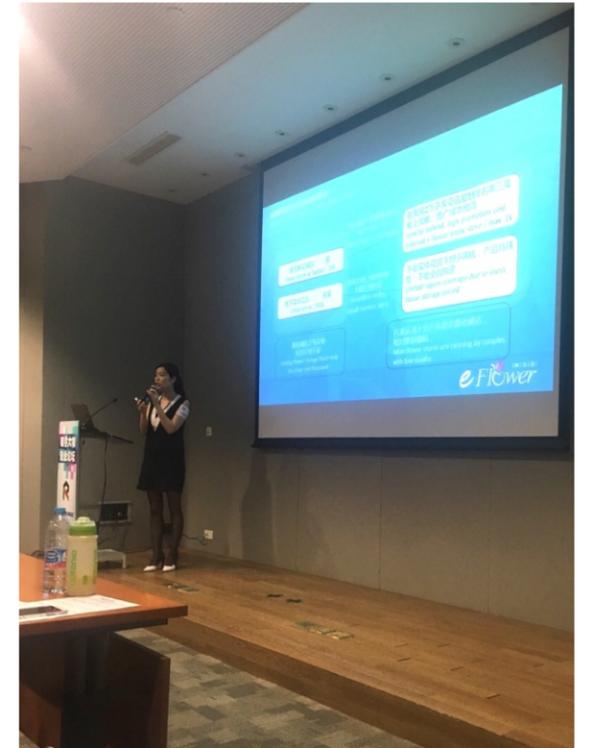
2.意外的惊喜 Serendipity :

所有成功的人，在他们创业的过程中。或多或少的都存在一些运气的成分。关键在于你在机会来临的时候，你是否能抓住这个机会，成就自己的事业。一旦发现了商机，你要稳稳地抓住。

3.自知之明 Self-awareness :

很多成功的企业家创业者一开始并不知道自己会取得现在的成功，例如马云。他们只是一心的想要追求事业的成功。作为一个创业者来说，你并不需要做第二个马云，重要的是你要了解自己的内心想法，抓住机遇并坚信自己会成功。

两场精彩的演讲结束后，有五家十分具有潜力的初创企业和创业者，同时也是中美创新魔法学院的入营项目，在论坛现场进行了项目路演，在众多投资机构面前展示自己的创新理念与产品；两位导师Steve和Peter也给予了十分积极的点评与建议。在项目路演进行的过程中，两位导师再次强调各位创业者对于自己在做的事情要做到十分了解，清楚地知道自己在说什么是很重要的。创业者的想法和创意通常很多，但需要在做介绍的时候做到尽量简短，抓住重点阐述；不管是面对你的投资人还是面对你的顾客和供应商，你都应该能做到让聆听者马上了解你的产品与理念，清晰的思路以及大量实验的支持通常具备更好的说服力。



入营项目介绍

中美创新魔法学院第一期入营项目

入营时间：2016年9月

接受辅导：STEVE HOFFMAN, SCOTT GRAY

EWA能源 EWA是致力于新能源汽车充电互联网运营的系统开发、技术集成、运营服务的公司，是由前星星充电总经理苏浩创办。我们的产品和服务聚焦于，通过移动互联网查找充电桩的位置，通过智能联动的停车位管理器保证消费者预约充电车位确保充电，并通过微信或支付宝完成远程支付。通过规模化精准投放智能充电服务体系，提高资产周转率。

HIIBOOK 无国家地域限制，以全球邮箱为入口是hiibook的产品定位；免费免注册，邮件自动分类，语音视频及涂鸦功能，群组无人数量上限是hiibook上线数月“0”成本快速获取900万白领用户的方法；SDK端口全开放，对接所有H5接口是hiibook的合作态度；免费建立企业站点，无偿开放用户数据为其导流是hiibook快速增加B端用户的手段。保守估计，2016年底平台用户突破千万，企业站点超过5000家。

Draw Me 在“Draw me.”中，用户可以通过上传的照片和文字激发艺术家的灵感，通过我们应用提供的绘画工具和社交媒体，共同创造优秀的创意内容。与此同时，“Draw me. Marketplace”平台会将优秀的创意内容转化为T恤、手机壳、装饰画等商品，自动上架所有电商渠道进行销售，而共同创作优质内容的艺术家和用户，都可以从销售利润中获得提成，形成完整的艺术绘画社群电商闭环。

极燃-高性能节油减排火花塞 中国自主研发的高科技产品，汽车火花塞2.0节能减排的技术。全球独有的双火焰核技术，通过解决汽油发动机燃烧不充分的难题，对比同类传统结构火花塞，可起到显著提升动力、或降低油耗，同时可以减少尾气雾霾50%以上的功效。上海市科技创业中心立项扶持项目，中国创新创业大赛节能减排组全国总决赛入围团队，已入驻紫竹国家高新技术开发区孵化。

约肯水下无人机 约肯机器人（上海）有限公司成立于2016年5月初，主要从事基于视频图像处理技术和机器人单片机技术，包含了机器人视觉处理和检测技术，水下图像识别技术以及相关视频领域的算法研究，水下无人机控制技术。公司目前有完整的消费类水下无人机的整机解决方案，能够完成水下考古，潜水俱乐部水下跟踪拍摄，水下水质监测，水下声纳地质航测，水下图片和视频拍摄以及水产养殖的检测工作等应用场景。

极奥科技 利用每辆车的出行数据及传感器数据形成一张高鲜度高精度的城市大数据地图，为电子地图厂商、车厂、C端用户提供新一代的让汽车电脑读取的地图服务与导航产品，因为数据源的不同所以和百度、高德是互补而非竞争关系，目前与国内第三大地图商易图通合作，是下一代导航、智慧出行的形态。

鲜花易 主要是服务实体花店提供SaaS工具，提升实体花店的复购率及提供差异化的产品和内容实现增量。

全民飞镖 以国际顶级飞镖赛事IP和新一代智能互联网飞镖靶器材为两大核心的全球飞镖产业链项目。

球球 球球是一款主打桌羽网乒的球类运动，以SAAS模式的场馆计费系统为切入点，完成商业闭环并树立行业壁垒，兼顾订场功能以及折扣支付，社交主打约球陪玩教练，以及运动装备的电商板块。

大白助理 大白助理-智能日程约定助理，帮助您语音管理日程、任务；将计划和闹钟设置到周围人的手机里；和TA共享日程、约定、计划。

中美创新魔法学院第二期入营项目

入营时间：2017年1月

SpaceMax SpaceMax依托15年VR持续研发累积，在“多人制，大场景”VR产业中，拥有多年自主集成研发及核心研发技术。是国内首家在VR领域，提供“多人制，大场景”行业解决方案的一线优秀团队，团队为全行业提供VR多人可交互的产品同时，为行业提供一站式解决方案，帮助行业伙伴优化内部资源，延展商业模式，提高品牌质量。

BIMbrain BIMbrain是基于云技术的互联网在线工具，为设计从业者比如室内，建筑和景观设计师度身定制。实现从创意方案模型到施工级别模型的自动转换，同时添加建造级别信息，保证设计意图百分之百地传递到施工阶段。BIMbrain核心价值：1. 大幅度节约人工成本，2. BIM部品库标准化保证数据一致性，3. 建立向下游传递的相应数据环境，4. BIM指导施工保证质量和工期。BIMbrain希望成为推动传统建筑业信息化进程的推手。

便携式血脂仪 上海妙道生物科技有限公司是一家专注于POCT领域的体外诊断仪器和试剂的科技型公司。第一款产品为便携式血脂检测，将为用户提供检测仪器和配套试纸以及数据分析和管理等互联网增值性服务。实现一滴血、两分钟就可以得到血脂四项检测结果。目前项目处于研发转产阶段，已研发出第一代样机，第二代机型正在研发中。预计明年上半年可进入试生产阶段，并进行临床测试和注册申报工作。目前项目已在浙江嘉兴落地，1000平方米的厂房正在建设中。

享泊科技-智能停车 享泊科技以成为中国城市虚拟的停车场领导者为愿景；以分享闲时车位、解决停车难题为使命；以最具性价比的软硬件设备供应者和停车场（位）互联网化方案解决者为己任。具体通过提高车辆（牌）识别准度为实现停车场无人值守筑牢基础，通过无线方案解决传统有线布网布线费时费力费钱，为传统停车场的升级互联网化提供成本最优的改造方案。已占领上海市场5%。

中美创新资本论坛回顾

2016年9月25日，在十一黄金周来临前的最后一个周日下午，国内金融界大咖、中美顶尖投资机构、优秀创业团队以及多家国际著名孵化器在上海浦东新区图书馆齐聚一堂，共同参加2016中美创新资本论坛暨中美创新魔法学院开营仪式。

在上海市张江高科技技术产业开发区管理委员会、上海市张江国家自主创新示范区管理委员会的指导以及上海张江发展战略研究院的大力支持下，由上海人大科技创新服务有限公司、美国孵化器和投资机构Plug and Play、美国孵化器和加速器Founders Space联合主办，由上海市低碳科技与产业发展协会、上海零碳在线投资股份有限公司协办的本次中美创新资本论坛暨魔法学院开营仪式围绕中美创新资本发展趋势，就如何推动全产业链“中美创业联动网络”展开讨论，问题结合行业最新动态，就国内相关经济与政策动向，“双创”金融生态，孵化器行业标准邀请国际同行、国内外知名行业专家、公司决策者同台讨论，致力于打造全球视野下全产业链生态的中美创新资本论坛。



论坛一开场，首先由主办方代表、上海张江战略发展研究院常务秘书长、上海人大人创始人之一余慧子先生致词，“人大人致力于校友会的工作已经20年，其中更有15年高层人才培养经验，一直致力于打造教育、智库、低碳为一体的人大人事业共同体，自去年人大人科创成立以来，得到了合作伙伴Founders Space、Plug and Play的大力支持，已经共同合办近百场的创新创业活动。”



主办方代表致辞之后，由美国孵化和投资机构Plug and play中国合伙人、华东区负责人张杨先生负责介绍了本次大会上发布的中美创新投资基金，宣布基金发布的同时，还邀请了在场的9位中外嘉宾作为创新投资委员会顾问。应上海张江发展战略研究院理事长、中国人民大学原党委书记程天权先生委托，邀请北京达理公益基金会理事长、全国政协委员、前中投公司首席风险官汪建熙先生和上海张江战略发展研究院法人代表、副理事长余岳子先生为中美创新投资基金的特聘嘉宾颁发聘书。

中国人民大学经济学博士、中信产业投资基金副总裁蔡挺先生发表了关于创业投资、私募股权投资的主题演讲，其中更是以自身立场为出发点分析了投资者如何选择优秀的创业者和创新企业。蔡挺先生表示，创业团队的热情和激情永远是打动投资人的第一要素；再者，无论对于创业者还是投资人来说，选择对方向是比努力更重要的。

上海复星创富投资管理股份有限公司总裁张良森先生提出了一个国家的经济的发展是与创新资本、股权投资的发展越来越相关的重要观点。中国不仅创新环境非常优秀，创新力也非常强。现在中国正迎来“大众创业、万众创新”的新时代的到来，给创业者提供的不仅是机遇，同时对于创业者的要求与考验也是越来越严格的。

来自美国著名孵化器Plug and Play的中国华东区创业导师，澳洲最大的孵化器Fishburners的创始人Peter Davison先生提出了中国的风险投资热情高涨所导致的一些问题和所造成的困扰，越来越多的资本不断大量涌入给投资机构造成的困扰不仅是对于创业公司价值的估计过高，对于投资人来说也更难在众多的创业公司的选择合适的、优秀的企业。

上海凯石投资管理有限公司董事长陈继武先生作为最后一位主题演讲嘉宾，出发点和落脚点始终都落在投资经验上，他不断的强调投资首先想到的就应该是风险，投资领域其实是一个名利场，大家看到的都是表面的光鲜靓丽，但其实有很多失败的投资经验是不为人所知的。脚踏实地，大量的总结失败经验对于投资人来说其实是更重要的。另一方面，信用和专业是一个金融投资领域的从业人员的必备条件；不仅要懂得合理的运用资金，还要注意对创业团队，投资环境，行业兴衰趋势的了解与把控。

第一场圆桌论坛

华融国际信托有限责任公司董事会秘书兼资金业务总监彭鹏先生、中信产业投资基金管理有限公司副总裁蔡挺先生、海富产业投资基金管理有限公司董事总经理李卫国先生、金浦产业投资基金管理公司执行总经理田华峰先生、上海复星创富投资管理股份有限公司总裁张良森先生、中国建投华文传媒投资有限公司副董事长兼总经理张总一起参与本场圆桌讨论，就目前国内投资环境、作为投资机构各自所关注的国内创业投资领域做了深入沟通探讨。各位嘉宾共同提到目前比较受关注的领域是医疗大健康产业、高端制造业、文化传媒产业以及智能科技产业。在资本寒冬背景下，对于创业者来说有挑战，更有机遇。创业者对于自身的认识与提升也显得尤为重要。几位嘉宾也共同提到，创业者的诚信其实才是吸引投资人的关键。





第二场圆桌论坛

Fishburners创始人、Plug and Play中国华东区创业导师Peter Davison先生，Founders Space创业导师Scott Gray先生，美国Netki公司Business Development Lead Jeff Handle先生，中欧科技创新中心Cocoon Networks创始人兼CEO宰承峰先生参与本场圆桌讨论，Plug and Play中国合伙人、华东区负责人张杨先生作为这场圆桌论坛的主持人与来自硅谷、澳洲和欧洲的四家孵化器创始人、创业导师共同分享各自在中国的创业投资经验，分析中国创业及投融资环境，相互交流所在机构已投的成功或失败案例。



第三场圆桌论坛

本场圆桌论坛由在大型跨国公司在华高层决策者共同参与，由来自美国飞翰律师事务所上海代表处的律师朱韶斌先生主持，霍尼韦尔（中国）有限公司市场发展负责人郭文蔚先生、大陆汽车投资（上海）有限公司车联网与移动资源管理业务总监胡瑞德先生、上海微创医疗器械（集团）有限公司全球采购总监王尧民先生、上海万科产业与城市发展有限公司张乐群先生、ARM Accelerator首席执行官Andy Chen先生参与讨论，分享观点。与前两场论坛讨论方向不同的是，本场最重要的关注点从初创企业转移到成熟企业内部的创新再创业。朱韶斌律师作为美国飞翰律师事务所上海代表处律师，曾在美国硅谷工作多年，提供知识产权法方面的咨询服务，为许多中国创业公司在硅谷的落地以及拓展业务的过程中遇到的问题提供一系列的帮助。



三场圆桌论坛结束之后，中美创新魔法学院首期开营仪式入营项目代表现场进行了发言，在主办方、现场嘉宾和入营项目大合影之后，本次中美创新资本论坛暨中美创新魔法学院开营仪式活动落下了圆满帷幕。

